

Negoziazione e leadership assertiva

Categoria	Corsi CCNL metalmeccanico
Periodo	Da Definire
Durata	16 ore
Orario	dalle ore 9.00 alle ore 13.00 e dalle 14.00 alle 18.00
Modalità di svolgimento	Via San Vincenzo, 2
Costo a Partecipante	€ 200,00 + IVA per aziende non associate € 0,00 + IVA per aziende associate
Sconto associati	10 %
Destinatari	Il corso è rivolto a Impiegati, titolari d'impresa, manager, responsabili e operatori di unità produttive
Obiettivi	Sviluppare uno stile negoziale efficiente: sperimentare le tecniche di una negoziazione efficace, orientata a raggiungere gli obiettivi aziendali mantenendo una buona relazione con clienti e fornitori (win-win, Costruire e promuovere "buone prassi" nella gestione di situazioni critiche e/o conflittuali all'interno dell'organizzazione e/o con clienti esterni, Favorire la presa di consapevolezza della propria leadership personale e fornire indirizzi di utilizzo in funzione del ruolo e del contesto