

Negoziazione e leadership assertiva

| | |
|-------------------------|--|
| Categoria | Corsi CCNL metalmeccanico |
| Periodo | Da Definire |
| Durata | 16 ore |
| Orario | dalle ore 9.00 alle ore 13.00 e dalle 14.00 alle 18.00 |
| Modalità di svolgimento | Via San Vincenzo, 2 |
| Costo a Partecipante | € 200,00 + IVA per aziende non associate € 0,00 + IVA per aziende associate |
| Sconto associati | 10 % |
| Destinatari | Il corso è rivolto a Impiegati, titolari d'impresa, manager, responsabili e operatori di unità produttive |
| Obiettivi | Sviluppare uno stile negoziale efficiente: sperimentare le tecniche di una negoziazione efficace, orientata a raggiungere gli obiettivi aziendali mantenendo una buona relazione con clienti e fornitori (win-win, Costruire e promuovere "buone prassi" nella gestione di situazioni critiche e/o conflittuali all'interno dell'organizzazione e/o con clienti esterni, Favorire la presa di consapevolezza della propria leadership personale e fornire indirizzi di utilizzo in funzione del ruolo e del contesto |